

liste des ouvrages prescrits pour l'année 2018 - 2019

Classe de: 2ème année de BTS Négociation-Relation client (BTS NRC 2)

LISTES DES OUVRAGES	AUTEURS	EDITEURS
ANGLAIS éd. 2014 Active notebook Anglais BTS 2e année; coll. Galée	ARCHAMBEAUD	NATHAN
CULTURE GENERALE Corps naturel, corps artificiel BTS 2018/2019, coll. Etonnants Classiques éd. 2018	CHEDEVILLE SCHMITZBERGER	FLAMMARION
ECONOMIE Economie BTS 2e année, coll. En Situation éd. 2013	LACROUX LACROUX-MARTIN	HACHETTE
MANAGEMENT des ENTREPRISES Management des entreprises BTS 2e année. Le Programme en 11 cas éd. 2017	CORNOLTI-BASSAN	DELAGRAVE
DROIT Droit 2e année BTS Tertiaires. Pochette élève. Le Programme en 13 cas, 2e éd. éd. 2017	BRETON-DELTOMBE	DELAGRAVE
MANAGEMENT DE L'EQUIPE COMMERCIALE		
<i>Conserver le livre de 1e année :</i> Management de l'Equipe commerciale BTS NRC, coll. Par la Pratique éd. 2014	LAFITTE-MOURLANE	NATHAN
GESTION de CLIENTELES <i>Conserver le livre de 1e année :</i> Gestion de clientèles BTS NRC 1e et 2e années, coll. Par la Pratique, livre i-manuel éd. 2014	CHOQUET-DANQUEGNY DETRIVIERE	NATHAN
RELATION CLIENT	<i>Attendre la rentrée</i>	
ESPAGNOL	<i>Attendre la rentrée</i>	

Conserver les livres de 1e année.

A NOTER : Prévoir l'achat de pochettes à la rentrée par l'intermédiaire du Lycée.