

<b>liste des ouvrages prescrits pour l'année 2017 - 2018</b>
--

**Classe de: 2ème année de BTS Négociation-Relation client (BTS NRC 2)**

<b>LISTES DES OUVRAGES</b>	<b>AUTEURS</b>	<b>EDITEURS</b>
<b>ANGLAIS</b> éd. 2014 Active notebook Anglais BTS 2e année; coll. Galée	ARCHAMBEAUD	NATHAN
<b>CULTURE GENERALE</b> Culture générale et expression. L'extraordinaire - Corps naturel, corps artificiel 2017/2018 éd. 2017 L'Extraordinaire BTS 2017/2018, coll. Etonnants classiques éd. 2016 Bled. Les 100 fautes que les recruteurs ne veulent plus voir éd. 2016	VASSAS CHEDEVILLE PONSONNET	DUNOD FLAMMARION HACHETTE
<b>ECONOMIE</b> Economie BTS 2e année, coll. En Situation éd. 2013	LACROUX LACROUX-MARTIN	HACHETTE
<b>MANAGEMENT des ENTREPRISES</b> Management des entreprises BTS 2e année. Le Programme en 11 cas éd. 2015	CORNOLTI-BASSAN	DELAGRAVE
<b>DROIT</b> Droit 2e année BTS Tertiaires. Pochette élève. Le Programme en 13 cas, 2e éd. éd. 2017	BRETON-DELTOMBE	DELAGRAVE
<b>MANAGEMENT DE L'EQUIPE COMMERCIALE</b> <i>Conserver le livre de 1e année :</i> Management de l'équipe commerciale BTS NRC 1e et 2e années, coll. Par la Pratique éd. 2014		NATHAN
<b>GESTION de CLIENTELES</b> Gestion de clientèles BTS 1e et 2e années, coll. BTS NRC éd. 2014	CHOQUET-DETRIVIERE DANQUEGNY	NATHAN
<b>RELATION CLIENT</b>	<i>Attendre la rentrée</i>	
<b>ESPAGNOL</b>	<i>Attendre la rentrée</i>	

Conserver les livres de 1e année.

**A NOTER** : Prévoir l'achat de pochettes à la rentrée par l'intermédiaire du Lycée.