

<b>liste des ouvrages prescrits pour l'année 2016 - 2017</b>
--

**Classe de: 2ème année de **BTS Négociation-Relation client (BTS NRC 2)****

<b><i>LISTES DES OUVRAGES</i></b>	<b><i>AUTEURS</i></b>	<b><i>EDITEURS</i></b>
<b><u>ANGLAIS</u></b>	<i>Attendre la rentrée</i>	
<b><u>CULTURE GENERALE</u></b>	<i>Attendre la rentrée</i>	
<b><u>ECONOMIE GENERALE</u></b> Economie BTS 2e année, coll. En Situation éd. 2013	LACROUX LACROUX-MARTIN	HACHETTE
<b><u>MANAGEMENT des ENTREPRISES</u></b> Management des entreprises BTS 2e année. Le Programme en 11 cas éd. 2015	CORNOLTI-BASSAN	DELAGRAVE
<b><u>DROIT</u></b>	<i>Attendre la rentrée</i>	
<b><u>MANAGEMENT DE L'EQUIPE COMMERCIALE</u></b> <i>Conserver le livre de 1e année :</i> Management de l'équipe commerciale BTS 1re et 2e années, coll. NRC éd. 2014		NATHAN
<b><u>GESTION de CLIENTELES</u></b> Gestion de clientèles BTS 1e et 2e années, coll. BTS NRC éd. 2014	CHOQUET-DETRIVIERE DANQUEGNY	NATHAN
<b><u>RELATION CLIENT</u></b>	<i>Attendre la rentrée</i>	
<b><u>ESPAGNOL</u></b>	<i>Attendre la rentrée</i>	

Conserver les livres de 1e année.

**A NOTER** : Prévoir l'achat de pochettes à la rentrée par l'intermédiaire du Lycée.